

資格で独立するなら

経営 天才塾

KEIEI TENSAI JYUKU

サイト制作マスター講座

1日目：インターネットマーケティング稼ぎの構造

パワーコンテンツジャパン株式会社
代表取締役 特定行政書士 横須賀輝尚

10th ANNIVERSARY
Make Happy Contents!

POWER CONTENTS JAPAN



資格で独立するなら

経営 天才塾

KEIEI TENSAI JYUKU

前提：ビジネスモデルと仕事の性質

10th ANNIVERSARY
Make Happy Contents!

POWER CONTENTS JAPAN



2000年以前

■ 士業の存在について

- 士業は「先生」。「殿様商売」「敷居が高い職業」「高収入の仕事」と言われた。主に手続きとしての専門家であり、それで十分だった。

■ 報酬の自由化

- 弁護士…平成16年廃止
- 税理士…平成14年（最高限度額の撤廃）
- 司法書士…平成14年廃止
- 行政書士…平成11年廃止
- 社労士…平成14年廃止
- 「値下げ」マーケティングが大流行した

2000年-2010年①

- インターネットの爆発的な普及
 - 価格競争が激化した
 - 暴落した業務…会社設立／商標出願／税理士・社労士の顧問料／手続き業務全般
- 「資格起業家」(2006年)
 - 士業の仕事を一義的に考えるのではなく、バックエンド商品として考える。親和性が高い、セミナー、コンサルティング、コーチング、勉強会、ビジネス教材の販売等をフロントエンド商品に、自分でコントロールできるビジネスの範囲を増やすという戦略。

2000年-2010年②

■ 「経営天才塾」 (2007年)

- 「資格起業家」モデル(メソッド)を公開した。しかし、想像を遥かに超えて「単純に業務受注量を増やしたい」という声が多く、2年目から「業務・顧客の獲得」と「資格起業家メソッド」の2つの柱が基本コンテンツになる。

■ 2010年頃までのビジネスモデル

- 業務を獲得し、その量を増やすという単純な構造が多かった
- 業務単価も下がってはいたが、まだ耐えられるレベルだった
- ところが…

2010年以降

■ クラウドサービスの台頭

- クラウド会計ソフト「freee」
- マネーフォワード
- SmartHR（労務管理ソフト）

■ 士業マーケティング情報の浸透

- 書籍やセミナーを実施する企業が増えてきた。商品が差別化しにくい業界のため、素人もベテランも単にマーケティング（広告）を実施すれば、良いという方程式が成立してしまった。そのため、より競争は激化し、広告費も沸騰していった。

これから10年飛躍する士業・コンサルタント像①

- 高額報酬を取れる士業・コンサルタントになる
- 1. 業務・顧問について
 - 定型業務に付加価値を加え、高額化することは不可能である。定型的な業務の依頼に関しては、**ある程度諦める**。
 - 相場観か、それよりやや安い金額で提示で通らないのであれば、見切りを付けること。あるいは「資格起業家」メソッドのように、バックエンド商品的な位置付けにしておく程度にする。
 - **営業法「TRANSWITCH」**によって、できる限り商談で業務・顧問を高額化する
 - **法改正時は別（書籍、セミナー）**

これから10年飛躍する士業・コンサルタント像②

- 高額報酬を取れる士業・コンサルタントになる
- **2. 高難度業務型コンサルタントを目指す**
 - 知識・経験にお金を支払ってもらえるような、高難度業務取り扱い実務家になって、高額報酬を目指す。機械やAIでは提案不可能な提案、アドバイスを実現できるようになる。
 - ex：馬場亮治氏（社労士としての高額報酬モデル）
 - ex：公門彰弘氏（税理士としての財務顧問モデル）

これから10年飛躍する士業・コンサルタント像③

- 高額報酬を取れる士業・コンサルタントになる
- 3. 経営コンサルタントを目指す
 - 独自の経営・組織ノウハウ等を開発し、コンサルタントとしてのビジネスモデルを構築する。
 - 会員制コンサルティングモデル
 - 会員制勉強会モデル
 - コンテンツ販売モデル
 - 高額講座開催モデル
 - ex：横須賀輝尚（コンテンツ制作等のビジネスモデル）
 - ex：中釜和哉氏（コンテンツ制作等のビジネスモデル）

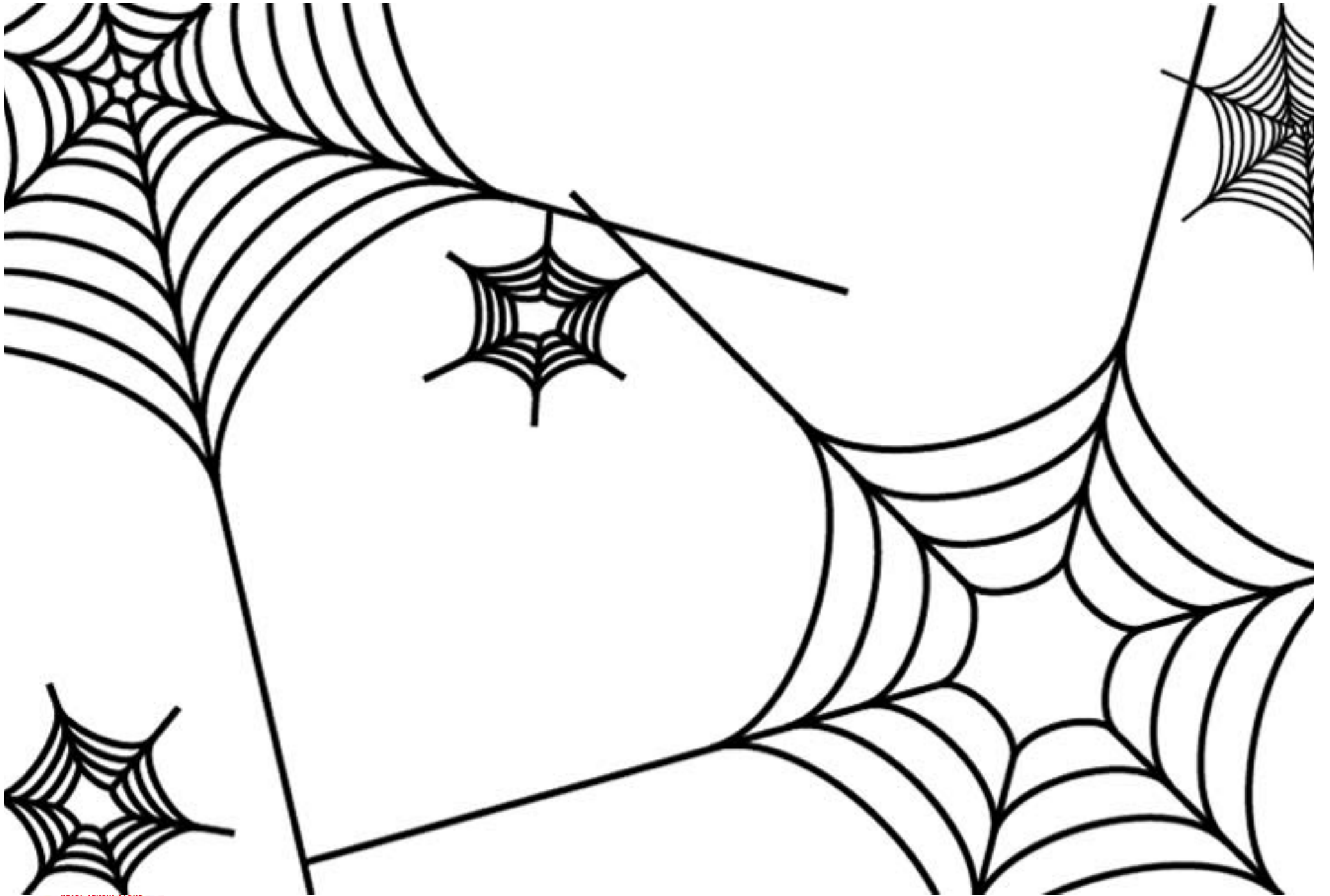
目指すべき理想モデル

- **高難度業務型コンサルタント**
- **高難度業務型コンサルタントが最適な理由**
 - 高難度業務は、ライバルが逃げている
 - ライバルは、勉強ができなくなっている（効果的な学習方法を知らない）
 - 高難度業務は、比較が「コンサルタント」になる。
 - ※大企業にとって、コンサルティング報酬というのは億の世界。数千万円でも安いレベル。そのため、30万円程度であれば、安い部類に入る。
- **経営コンサルタントになるには**
 - 時間と労力がかかる。そして答えのない世界。実は、本当の実力が試される。
 - ただし、本来は明確な線引はない

士業としてのマーケティング戦略



- 1. ネット営業
 - HP+リスティング広告
 - 動画(youtube)
 - スマートフォン
 - ソーシャルメディア広告
- 2. アナログ営業
 - 名刺
 - 葉書
 - ニュースレター
- 3. 広告、DM、セミナー
- + 商談成功率の向上



コンサルタントとしてのマーケティング戦略



- 1. コンテンツ開発
 - セミナーコンテンツ
 - コンサルティング
- 2. ビジネスモデル開発
- 3. セミナー営業
 - 新規顧客集客
 - クロージングセミナー

資格で独立するなら

経営 天才塾

KEIEI TENSAI JYUKU

前提：LTVと業務の選択

10th ANNIVERSARY
Make Happy Contents!

POWER CONTENTS JAPAN



価値ある仕事と儲かる仕事は必ずしもイコールではない

- 内容証明郵便作成代行が儲からない理由
 - 単価が低い
 - 時間がかかる
 - リピートしない
 - 継続的に出さない

- ただし、価値がないということではない

業務をただ取るのか、提案をするのか

- BtoCは高額報酬を得にくいですが、工夫によって高額にできる
 - ex：相続業務を高額にする方法
 - ex：契約書作成、内容証明を高額にする方法
- BtoBは、すべて高額報酬に持っていける
 - ただ、業務を受けるだけでは値段勝負になる
 - 「最終的に実現したいことは何ですか？」
 - コストではなく、「投資」として目を向けさせることがポイント

高確率で高額報酬を実現する営業術「TRANSWITCH」

■ 問い合わせはアポへ

- 士業としての相談は無料
- 面談のノーリスクを主張
- 背景業務の有無で有料相談へ
- メールをLINEに

■ 商談の構成

- アイスブレイク
- 段取り説明
- 「なぜ」と「過去」を聞く
- 質問の許可を得る
- 「未来像」に向かって話をする
- 「作業」と「コンサルティング」

■ 相手が求めているもの

- コストと投資
- 値段は思い切って出す
- 相手に予算を聞く（仮の話）
- 返金保証と解約について

■ クロージング

- 「いつから始めましょうか？」
- 「断る」こと
- 禁断の…「ダメ出し」

市場調査

- 資格名 + 事務所所在地 で検索する
 - オーガニックで表示されるサイト数
 - リスティング広告で表示されるサイト数
 - 表示されたサイトの価格
 - 表示されたサイトのレイアウト

- 勝負できるエリアにいるか、検討する
- 人口…商圏に30万人以上は存在してほしい

ネットから取れる仕事：行政書士

- 実際にとれているジャンルの業務
 - 離婚業務（離婚協議書の作成）
 - 入管業務
 - 会社設立（ビジネスモデルがある場合）
 - 一般社団法人
 - NPO法人
 - 建設業許可
 - 産廃業許可
 - 補助金申請
 - 相続手続き
 - 医療法人

ネットから取れる仕事：社労士

- 実際にとれているジャンルの業務
 - 顧問等、一般業務
 - 助成金
 - 労使トラブル
 - 就業規則
 - 障害年金

ネットから取れる仕事：税理士

- 実際にとれているジャンルの業務
 - 顧問等、一般業務
 - 会社設立（からの顧問）
 - 税務調査
 - 確定申告
 - 相続

ネットから取れる仕事：司法書士

- 実際にとれているジャンルの業務
 - 商業登記
 - 不動産登記
 - 相続
 - 債務整理

業務特化型サイトと事務所型サイト

■ 業務特化型サイト

- すべての士業に使え、本来のかたち
- 特に、行政書士、司法書士はそこまで知名度が高くない

■ 事務所型サイト

- 知名度のある資格に使える。税理士、弁護士等。例外として、社労士事務所も使える。

実際に業務を獲得し続けているサイトの例

■ 業務特化型サイト

- <http://hamamatsu-kyougi-rikon.jp/>
- <http://www.gaikoku-jin.com/>

■ 事務所型サイト

- <http://www.yamane-tax.jp/>

2カラム型サイトとLP型

- LP（ランディングページ）とは
 - メニューの少ない、縦型（縦長）のサイト。
 - 例：<http://www.sougyou.jp/10000YEN/>
- 2カラム型との違い
 - 成約率は文章さえ書ければ、高い。

依頼が来る基本構造

問題
発生

検索

検討

相談

※検索は、アナログでも実施される

インターネットマーケティング 7つの実践

- Step.1 成約率の高いホームページをデザインする
 - Step.2 リスティング広告（キーワード広告）を出稿する
 - Step.3 1～2を繰り返す（サイトの量産化）
 - Step.4 コンテンツマーケティングの実践
 - Step.5 youtubeへの動画投稿
 - Step.6 Facebook広告への出稿
 - Step.7 ディスプレイ広告への出稿
-
- 補助ツール：Twitter、Facebookページ、ブログサービスを使った「動いている感」の演出。

サイト制作前の準備

- 1. パーソナリティ
 - パーソナリティ（必須！）
 - ビジネス実績情報（必須！）
- 2. お客様の声を集める
 - 取材
 - アンケート
- 3. 必要なテキストの確定
 - プロフィール
 - サービス内容
 - お客様の声
 - 事務所の強み
- 4. サイト準備
 - ドメインの取得
 - サーバの契約
 - WordPressのインストール
- 5. その他
 - Facebookページ
 - Twitter

サイトのタイプ（レイアウト編）

■ 2カラム型サイト

広島県の税理士 税務顧問、会社設立なら山根総合会計事務所

山根総合会計事務所
YAMANE TAX&ACCOUNTING

年間無料相談件数 **300件** 突破
受付時間 平日9時~21時
土・日・祝日のご相談も可能です

0120-555-905

トップページ 代表者プロフィール 業務内容・料金 事務所概要 対応エリア よくある質問 お問い合わせ

総勢20名のメンバーでお客様の会計・税務・経営をワンストップで徹底サポートします

経験豊富な税理士が徹底的にサポートします。
多数の実績をもつ**節税・会社設立・融資・税務調査・相続・事業承継・事業再生**で会社の未来をともに切り拓きます。お客様の最も身近な専門家として、コミュニケーションをとりながらオーダーメイドの提案をする**提案型会計事務所**です。どんな些細なことでも結構です。ぜひご相談下さい。

代表税理士 山根 陽介

初回無料相談受付中
どんな些細なことでも結構です。是非、お問い合わせ下さい!!

0120-555-905
受付時間 平日9時~21時
土・日・祝日のご相談も可能です

メールでお問い合わせ

よくお問合せを頂く業務

税理士変更をお考えの方へ
税理士をお探しの方へ

会社設立
個人開業をお考えの方へ

お客様の声

■ LP型サイト

障害年金サポート.comは、あなたに代わって精神障害年金の申請を全国対応で行っております。

うつ病などの精神障害専門
全国対応 湘南労働法律事務所
障害年金サポート.com

初回 無料 カウンセリング
0466-54-9614
電話受付時間 平日9:00~18:00

ホーム 初めての方へ 受給までの流れ 料金表 お客様の声 Q&A 事務所案内 お問い合わせ

悩んでいても何も解決しません! → **受給できるか判定しましょう!**

1. **判定** (無料)
受給できるかを判定します。

2. **相談** (無料)
受給等級などで損をしていないか

3. **受給** (成功報酬)
受給開始まで3カ月~4カ月

無条件で受給できる

料相談はこちら

お申込みと流れ

まずは電話又はメールで無料診断。
病状や就労状況、年金の加入状況や、納付状況をお聞きし、受給の可能性をお伝えします。
その上で受給の可能性がある方は、具体的にお手持ちの資料等拝見しながら無料面談（メール・電話でも可）を行い、受給について詳細に検討します。
そして、ご依頼の際には、契約書をお作りし、委任状に印をもらい、着手金をお支払した時点から業務開始となります。

サイトのタイプ（目的編）

■ 事務所型サイト

広島税理士 税務顧問、会社設立なら山根総合会計事務所
山根総合会計事務所
YAMANE TAX&ACCOUNTING

年間無料相談件数 300件 突破
受付時間 平日9時~21時
土・日・祝日のご相談も可能です

0120-555-905

トップページ 代表者プロフィール 業務内容・料金 事務所概要 対応エリア よくある質問 お問い合わせ

総勢20名のメンバーでお客様の会計・税務・経営をワンストップで徹底サポートします

経験豊富な税理士が徹底的にサポートします。
多数の実績をもつ節税・会社設立・融資・税務調査・相続・事業承継・事業再生で会社の未来をともに切り拓きます。お客様の最も身近な専門家として、コミュニケーションがとれながら、お客様の課題を解決する提案型会計事務所です。

代表税理士 山根 陽介

初回無料相談受付中
どんな些細なことでも結構です。是非、お問い合わせ下さい!!

0120-555-905
受付時間 平日9時~21時
土・日・祝日のご相談も可能です

メールでお問い合わせ

お客様の声
詳細はこちら

弁護士事務所
税理士事務所
社労士事務所
特許事務所

■ 業務特化型サイト

障害年金サポート.comは、あなたに代わって精神障害年金の申請を全国対応で行っております。

うつ病などの精神障害専門
全国対応 湘南労働法務事務所
障害年金サポート.com

0466-54-9614
電話受付時間 平日9:00~18:00

ホーム 初めての方へ 支給までの流れ 料金表 お客様の声 Q&A 事務所案内 お問い合わせ

悩んでいても何も解決しません! → 早く受給できるか判定しましょう!

1. 判定 (無料)
受給できるかを判定します。

2. 相談 (無料)
受給等級などで受給しているかを確認します。

3. 受給 (成功報酬)
受給開始まで3カ月~4カ月

行政書士
司法書士
その他特化業務全て

お申込みの流れ

まずは電話又はメールで無料診断。
病状や就労状況、年金の加入状況や、納付状況をお聞きし、受給の可能性をお伝えします。
その上で受給の可能性がある方は、具体的にお手持ちの資料等拝見しながら無料面談（メール・電話でも可）を行い、受給について詳細に検討します。
そして、ご依頼の際には、契約書をお作りし、委任状に印をもらい、着手金をお支払した時点から業務開始となります。

スマートフォンマーケティング



SoftBank 17:33 55% nenkin109.com

全国対応 精神障害専門 障害年金サポート.com

無料 受給判定 無料 電話相談 menu

うつ病 双極性障害 統合失調症

専業主婦Aさん 公務員Bさん (元)会社員Cさん

障害年金は一発勝負
誰に頼むかで結果が180度変わります
精神障害専門、全国対応。受給成功率98%

スマホサイトを見た！とお伝えください
※お電話苦手な方はメールで大丈夫です。

お電話はこちら
湘南労働法務事務所
お問い合わせ・無料相談・無料受給判定

【電話受付】平日9時～18時



SoftBank 17:33 55% nenkin109.com

全国対応 精神障害専門 障害年金サポート.com

無料 受給判定 無料 電話相談 menu

受給のための条件は主に、下記4点です。

条件一覧

- STEP① 初診日を証明できること⇒ +
- STEP② 年金を払っていること⇒ +
- STEP③ 病名が対象か⇒ +
- STEP④ 受給できる病状か⇒ +

受給できる金額は等級により異なります

初診日時点で加入し

トップへ戻る

アコーディオンメニュー



SoftBank 17:33 55% nenkin109.com

全国対応 精神障害専門 障害年金サポート.com

無料 受給判定 無料 電話相談 menu

障害年金は一発勝負
誰に頼むかで結果が180度変わります
精神障害専門、全国対応。受給成功率98%

スマホサイトを見た！とお伝えください
※お電話苦手な方はメールで大丈夫です。

お電話はこちら
湘南労働法務事務所
お問い合わせ・無料相談・無料受給判定

【電話受付】平日9時～18時

受給までの簡単3ステップ

- 無料判定 ステップ1
- 無料相談 ステップ2
- 受給開始 ステップ3

タップ→通話

インターネット営業の2大ポイント

①プロフィール

【代表税理士 山根 陽介】

■ 1980年 広島県広島市生まれ

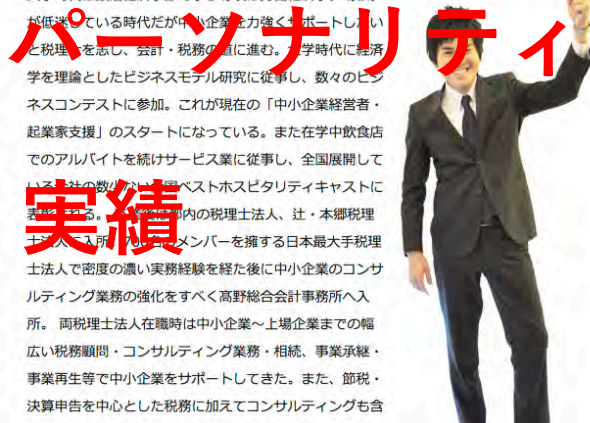
1980年広島県にて生まれ、広島で育つ。広島市立牛田小・中学校を卒業。牛田で緑にかこまれたのんびりとした幼少期を過ごす。今も野球はもちろんだのカープファン。

■ 1999年 私立城北高等学校卒業

高校は私立城北高等学校へ進学。私立の男子校で高校時代を過ごした。大学は東京に出ることを決意。現在も高校の先輩や同期、後輩とともに仕事をする機会も多く、たくさんの大きな出会いに恵まれる。

■ 2003年 早稲田大学政治経済学部卒業

大学時代は政治経済学部で学び専攻は労働経済学。景気が低迷している時代だが中小企業を力強くサポートしたいと税理士を志し、会計・税務の道に進む。大学時代に経済学を理論としたビジネスモデル研究に従事し、数々のビジネスコンテストに参加。これが現在の「中小企業経営者・起業家支援」のスタートになっている。また在学中飲食店でのアルバイトを続けサービス業に従事し、全国展開している社の数々のベストホスピタリティキャストに表彰される。卒業後、早稲田大学内の税理士法人、社・本郷税理士法人に入所し、同メンバーを擁する日本最大手税理士法人で密度の濃い実務経験を経た後に中小企業のコンサルティング業務の強化をすべく高野総合会計事務所へ入所。両税理士法人在職時は中小企業～上場企業までの幅広い税務顧問・コンサルティング業務・相続、事業承継・事業再生等で中小企業をサポートしてきた。また、節税・決算申告を中心とした税務に加えてコンサルティングも含



②お客様の声



資格で独立するなら

経 天 才 塾
KEIEI TENSAI JYUKU

広島税理士 税務顧問、会社設立なら山根総合会計事務所



山根総合会計事務所
YAMANE TAX&ACCOUNTING

右上に電話番号→

年間無料相談件数
300件
突破

0120-555-905
受付時間 平日9時~21時
土・日・祝日のご相談も可能です

トップページ

代表者プロフィール

業務内容・料金


事務所概要

対応エリア

よくある質問

お問い合わせ

↑左上に屋号と地域



代表 税理士
山根 陽介

税理士をお探しの方へ

←顧客メリットを書く

経験豊富な税理士が徹底的にサポートします。
 多数の実績をもつ**節税・会社設立・融資・税務調査・相続、事業承継・事業再生**で
 会社の未来をともに切り拓きます。
 お客様の最も身近な専門家として、コミュニケーションをとりながらオーダーメイドの提案をする
提案型会計事務所です。
 どんな些細なことでも結構です。ぜひご相談下さい。

↑TOPに写真

初回無料相談受付中

どんな些細なことでも結構です。
是非、お問い合わせ下さい!!

0120-555-905

受付時間 平日9時~21時
土・日・祝日のご相談も可能です

よくお問合せを頂く業務

税理士変更をお考えの方へ
税理士をお探しの方へ

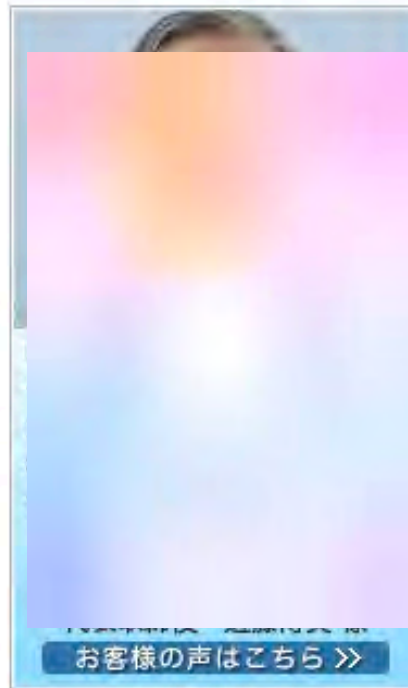


詳細はこちら>>>

無料メールマガジン
登録はこちら

メニュー

- ▶ 主な業務内容・料金一覧
- ▶ 税理士変更
- ▶ **TOPにお客様の声** →
- ▶ 会社設立
- ▶ 会社設立を依頼するメリット
- ▶ 決算超特急
- ▶ Q&A
- ▶ **事務所の強み掲載** →
- ▶ 顧問料事例
- ▶ お客様事例
- ▶ 対応エリア
- ▶ 代表者プロフィール
- ▶ 事務所概要
- ▶ お問い合わせ
- ▶ お客様の声



↑ 信憑性（写真、名前、住所等）

山根総合会計事務所の7つの特徴

- 会社設立
- 節税
- 融資
- 税務調査
- 助成金
- 事業再生

- 特徴①税務だけではなく会社設立・融資対策・助成金獲得・事業再生などお客様を幅広くサポートします。
- 特徴②ありがちな節税ではなく業種・資金状況に応じたオーダーメイドの節税提案をします。

お客様に無駄な税金を払わせません。

参考：コンサルタントとして活動する場合のサイト戦略

- Step.1 業務特化型サイト、顧問獲得サイトをつくる
- Step.2 会社のサイト or 個人のサイトをつくる
 - 例：パワーコンテンツジャパン株式会社
 - 例：yokosukateruhisa.com
- Step.3 目的ごとのサイト、LPをつくっていく
 - 例：
 - セミナー集客用サイト
 - リスト獲得用サイト
 - 説明会参加者用サイト
 - 勉強会用サイト